



NAV **i**ceram

Naviceram,
el ERP de referencia para el
sector cerámico

AITANA  **fadrell**

NAV **i**ceram

¿Qué es Naviceram?

Desarrollado sobre Microsoft Dynamics 365 Business Central, Naviceram es la solución más completa, ágil y eficaz para la industria azulejera. Su objetivo es optimizar la gestión interna empresarial de fabricantes y distribuidores cerámicos, ofreciendo una elevada usabilidad y permitiendo a los usuarios tomar decisiones más rápidas.

Se trata, por tanto, de un sistema sencillo que contempla todas las necesidades específicas del sector del azulejo y les permite resolver múltiples problemas.



Problemas que resuelve Naviceram

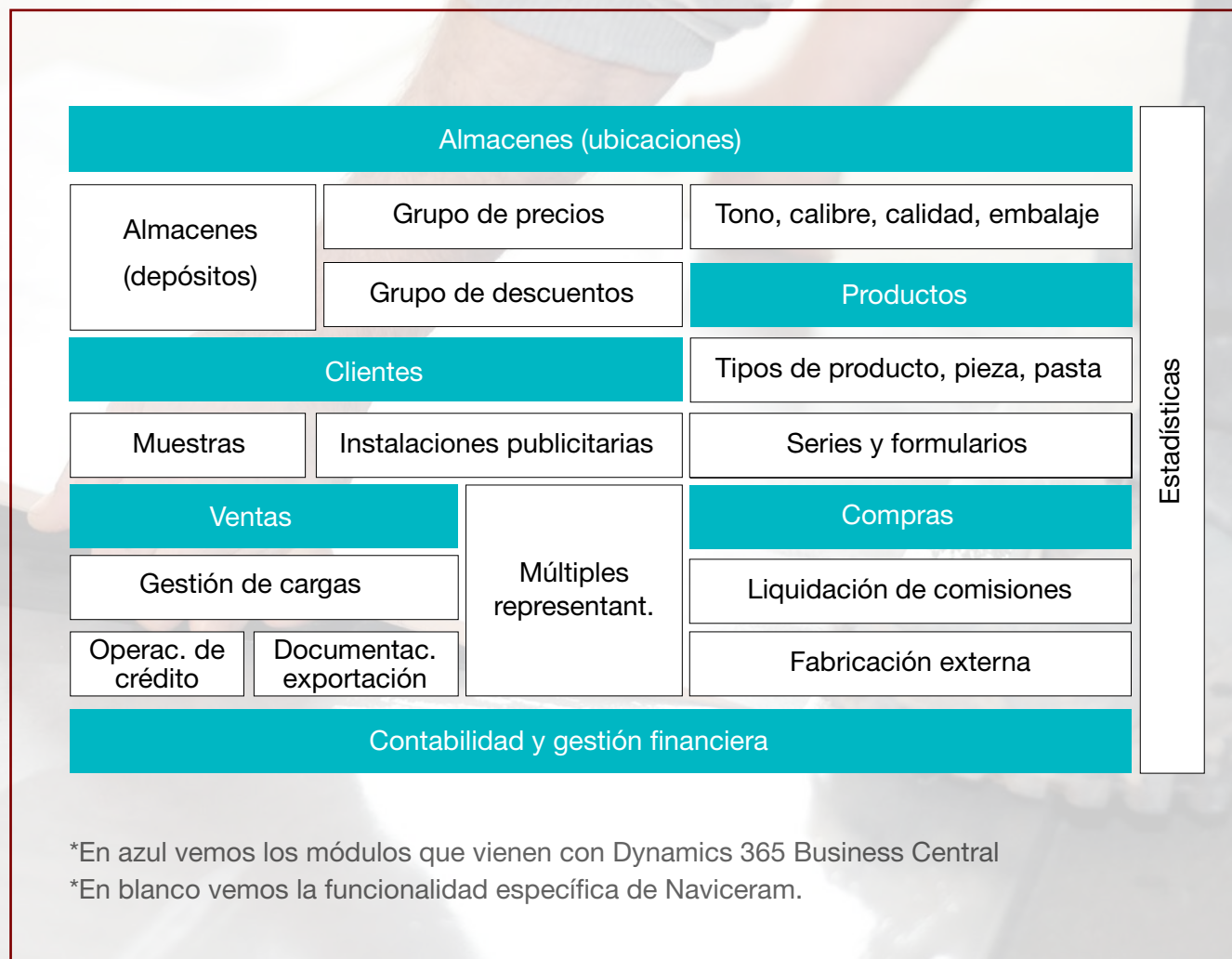
El sector cerámico tiene que hacer frente a una casuística específica que muchas veces no puede ser atendida por un software de gestión estándar.

- ✓ Abastecimiento de depósitos
- ✓ Control del stock y organización de procesos de logística
- ✓ Gestión de la fabricación externa para su transformación
- ✓ Definición de sistemas flexibles de comisiones a representantes y su liquidación posterior
- ✓ Control y rentabilización de las instalaciones publicitarias



Principales funcionalidades

Integramos toda la funcionalidad necesaria dentro de Microsoft Dynamics 365 Business Central creando un sistema sencillo que contempla todas las necesidades específicas de los fabricantes y distribuidores cerámicos.



Todas las áreas funcionales de la empresa bajo control



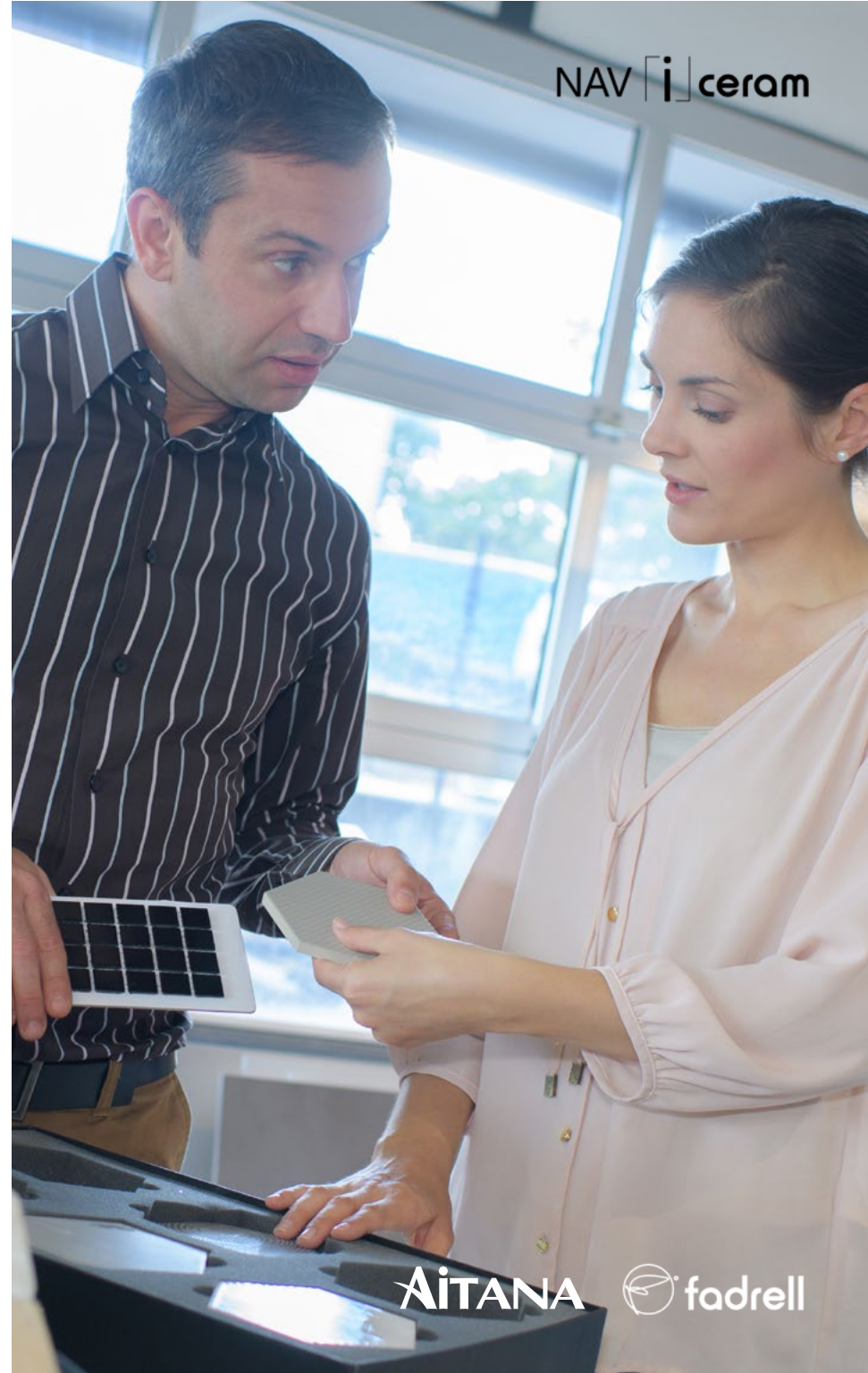
Productos

✓ Añadir variantes a productos:

Características específicas del sector que, en muchos casos, puede definir el propio usuario, como: **calidad, tono y calibre**, serie, formato, tipo de pasta, tipo de pieza, etc.

✓ Múltiples embalajes:

Posibilidad de embalar y/o paletizar el mismo artículo de diferentes formas a nivel de pedidos de venta, reservas, control de almacenes, etc. Posibilidad de indicar un embalaje por defecto, si se desea forzar las ventas de este producto a cajas completas, etc.



Todas las áreas funcionales de la empresa bajo control



Productos

- ✓ **Referencias cruzadas de productos:**
Sustituciones de productos que vinculados a clientes le permite ofrecer un producto similar para evitar perder la venta.
- ✓ **Seguimiento de productos:**
Control y seguimiento de productos por número de lote.
- ✓ **Múltiples unidades de medida:**
Europalet, m², palé, caja, pieza... según sea compra, venta o ubicación. Y sus conversiones.

1001 · Blanco perla

Procesar Producto Historial Precios de venta...tos especiales Solicitar aprobación Acciones Navegar Menos opciones

Producto > PIEZA

Inventario > 64.596 2.583,84

Costes y registro > 0,00 MERCADERIA MERCADERIA

Precios y ventas > 0,00

Reposición > Compra

Planificación > Ninguna

Seguim. prod. >

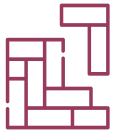
Almacén >

Características

Nº embalaje E0002 Forzar a cajas completas

Unidad de manipulación CAJA Preguntar si Forzar a cajas com... ..

Todas las áreas funcionales de la empresa bajo control



Fabricación

Para las empresas que necesitan controlar y automatizar el proceso de la fabricación, las funcionalidades de Naviceram le permitirán optimizar los recursos y los procesos:

- ✓ Lista de materiales
- ✓ Órdenes de producción
- ✓ Rutas de producción y varias versiones de ruta
- ✓ Configuración de artículos con su propia política de reabastecimiento, incluida la información de si se compran a un tercero o si se fabrican.
- ✓ Planificación del suministro
- ✓ Previsión de la demanda
- ✓ Pedidos de producción y de compra automáticos
- ✓ Centros de máquinas como capacidades al proceso de facturación
- ✓ Cargas limitadas, para que no se asigne a un centro más carga de la que puede soportar



Todas las áreas funcionales de la empresa bajo control



Gestión de fabricación externa

- ✓ Pedido de material terminado
- ✓ Albarán de envío de material
- ✓ Información de material a enviar y preparación en almacén
- ✓ Control de calidad en los procesos externos

Dynamics 365 Business Central Pedidos compra > 106010 - Pepe && Pepe

106010 · Pepe & Pepe

Procesar Lanzar Solicitar aprobación Imprimir Acciones Navegar Menos opciones

Lanzar Acciones Preparación fabricación externa Componentes

Nombre del proveedor N° factura proveedor FARPEPE3

Contacto N° albarán proveedor

Fecha emisión documento

Líneas Administrar

TIPO	N°	LIBRE	N° EMBALAJE	CÓD. VARIANTE	CÓD. UNIDAD MEDIDA ORIGINAL	CANTIDAD ORIGINAL	CANTIDAD REAL
Producto	1004		E0008	000006	MLIN	1.000	1.003,33333
Producto	1004		E0008	000006	MLIN	100	105
Producto	1004	1A	E0008	000008	MLIN	1.000	1.003,33333

Todas las áreas funcionales de la empresa bajo control



Almacén

✓ Control del stock a todos los niveles:

Podemos consultar el stock actual, el reservado y el disponible por los siguientes criterios:

- Por ubicación: por cód. almacén, cód. zona y cód. ubicación. Bien sea en una campa con pallets apilados o en una nave de picking con cajas sueltas en estanterías.
- Por cantidad: cajas, piezas, metros.
- Por características: calidad, tono y calibre
- Por embalajes: en los que esté almacenado el producto

✓ Sistema de Gestión de Almacén (SGA):

Naviceram se integra con iDynamics Warehouse para facilitar la gestión de las operaciones de almacén por parte de los operarios a través de dispositivos móviles. De esta manera, reducimos la posibilidad de errores, garantizamos la salud del inventario y aumentamos la productividad de las tareas de almacén.



Todas las áreas funcionales de la empresa bajo control



Almacén

✓ Documentación de exportación y packing list:

Se genera desde el pedido del cliente. Se informa nº contenedor, precinto, peso bruto/neto, nº de palé, cajas, metros.

✓ Multi-almacén y control de las ubicaciones:

Varios almacenes, zonas y ubicaciones/filas.

✓ Organización inteligente del almacén:

Crear, elegir o que el sistema proponga la mejor ubicación al operario de almacén. Transferencias de ubicación.

✓ Almacenes de depósitos:

Naviceram permite el control de depósitos de clientes, del material que hay en cada uno de ellos, así como de los procesos de venta desde los depósitos o de reposición del material en los mismos.

Administrar		Navegar		Menos opciones					
CÓD. UBICACIÓN	Nº PRODUCTO	CÓDIGO CALIDAD	TONO	CALIBRE	Nº EMBALAJE	CÓD. UNIDAD MEDIDA	CANTIDAD	CANTIDAD (BASE)	
A-0001	1001	1A	22	45	E0002	E0002CAJA	320	1.920	
A-0001	1001	1A	84	05	E0002	E0002CAJA	1.920	11.520	
A-0001	1003	1A	TT	T	E0007	E0007CAJA	982	9.820	
A-0002	1001	1A	22	45	E0002	E0002CAJA	684	4.104	
A-0002	1001	3A	37	12	E0002	E0002CAJA	64	384	
A-0003	1001	1A	55	42	E0002	E0002CAJA	1.280	7.680	
A-0004	1001	1A	84	05	E0002	E0002CAJA	256	1.536	
B-0002	1001	1A	84	05	E0002	E0002CAJA	960	5.760	
B-0002	1001	1A	73	36	E0002	E0002CAJA	320	1.920	
B-0003	1001	1A	55	42	E0002	E0002CAJA	1.152	6.912	
B-0004	1001	1A	73	36	E0002	E0002CAJA	1.152	6.912	
B-0004	1001	1A	55	42	E0002	E0002CAJA	256	1.536	
B-0004	1002	1A	00	0	E0006	E0006CAJA	152	3.344	
B-0004	1004	1A	22	2	E0008	E0008CAJA	154	1.078	
C-0002	1001	2A	22	45	E0003	E0003CAJA	96	768	
C-0003	1001	1A			E0002	E0002CAJA	59	354	
C-0004	1001	RESTO	22	45	E0002	E0002CAJA	64	384	
D-0001	1001	1A	73	36	E0002	E0002CAJA	576	3.456	
D-0002	1001	1A	37	12	E0002	E0002CAJA	128	768	

Todas las áreas funcionales de la empresa bajo control



Gestión comercial

✓ Tarifas flexibles y actualizables:

Tarifas relacionadas con un cliente, grupo de clientes, producto... También amplia configuración de descuentos y tarifas en compras y ventas relacionándolas por cliente, producto, grupo de clientes, etc.

✓ Gestión inteligente de reservas:

Naviceram nos propone la mejor partida a utilizar en cada caso, bien sea para eliminar picos o para servir al cliente el mismo tono que le servimos con anterioridad, mostrando además el disponible.

✓ Reglas de estado:

Para facilitar la gestión de los pedidos de venta se añaden pistas visuales del estado de cada línea (disponible, reservada, picking generado, envío generado, etc).

✓ Documentación desde el pedido de venta:

Consulta de los documentos generados (packing list, albarán de venta, factura comercial...).



Todas las áreas funcionales de la empresa bajo control



Gestión comercial

C00010 · Aitana

Procesar Nuevo Documento Solicitar aprobación Cliente Acciones Navegar Informe Menos opciones

General Mostrar más

Nombre	Aitana	Tipo arrastre comisión	Lineal
Saldo (DL)	57,07	Tipo cálculo comisión	Total factura
Saldo vencido (DL)	0,00	Representante 1	AB
Crédito máximo (DL)	0,00	Representante 2	JR
Bloqueado		Representante 3	
Total ventas	49,20	Comercial zona 1	BH
Costes (DL)	0,00	Comercial zona 2	
No está en la AFAT	<input checked="" type="checkbox"/>		

✓ Gestión del riesgo en clientes:

Desglosado por riesgo de la compañía aseguradora y riesgo de la empresa. La ficha de clientes tiene información relativa al riesgo que le concede la compañía aseguradora y el posible riesgo extra que le concede nuestra empresa.

✓ Gestión completa de comisiones:

En el cliente se incluye dos comisionistas y hasta tres representantes en cada línea de venta.

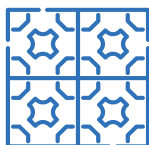
✓ Automatización de la liquidación

De las comisiones de venta y generación de la factura de compra, asociando el representante con el proveedor.

✓ Proceso de planificación de aprovisionamiento automatizado:

Con la hoja de demanda podemos planificar nuestra compra teniendo en cuenta el material que tenemos en stock, las órdenes de producción y los pedidos de clientes.

Todas las áreas funcionales de la empresa bajo control



Instalaciones publicitarias

- ✓ **Componentes publicitarios:**
Soportes panel, muebles expositor, soportes plafón, publicidad y colaboraciones.
- ✓ **Subconjuntos publicitarios:**
Paneles estándar y personalizados, plafones, maletas.
- ✓ **Conjuntos publicitarios:**
Expositores y conjuntos plafones.
- ✓ **Liquidación de pedidos publicitarios**
- ✓ **Informes:**
De materiales, ranking de ventas por productos, resumen de instalaciones y otros.
- ✓ **Actividades periódicas:**
Actualizar costes y pesos, generar instalaciones.
- ✓ **Automatización de tareas:**
Instalaciones publicitarias, diario de transferencias, pedidos de ensamblado, consulta de utilización.

AiTANA



www.aitana.es | mkt@aitana.es

fadrell



www.fadrell.com | marketing@fadrell.com

Si estás interesado en este vertical o necesitas más información sobre él, no dudes en contactar con nosotros.

Puedes encontrarnos en el **647 895 564**