

Caso de éxito | Solución: Business Central

GUZMAN MINERALS

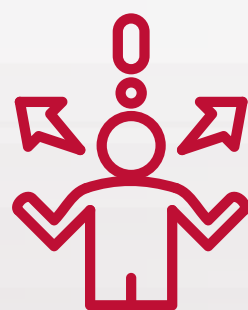
“Con la implantación de Business Central tenemos una plataforma integrada y escalable que nos permite seguir creciendo.”

Pedro Ramos
Director Financiero en GUZMAN MINERALS





Claves del proyecto



Punto de partida

Entorno Dynamics NAV 2017 consolidado y alineado con el negocio, que ha acompañado el crecimiento de la compañía, pero que presentaba oportunidades de mejora.



Evolución tecnológica

Migración a Microsoft Dynamics 365 Business Central Cloud, construyendo una plataforma global basada en estándares Microsoft preparada para crecer.



Impacto y futuro

Plataforma cloud escalable, información en tiempo real, integración con el ecosistema Microsoft, incorporación de IA y una base tecnológica común para impulsar el crecimiento internacional.





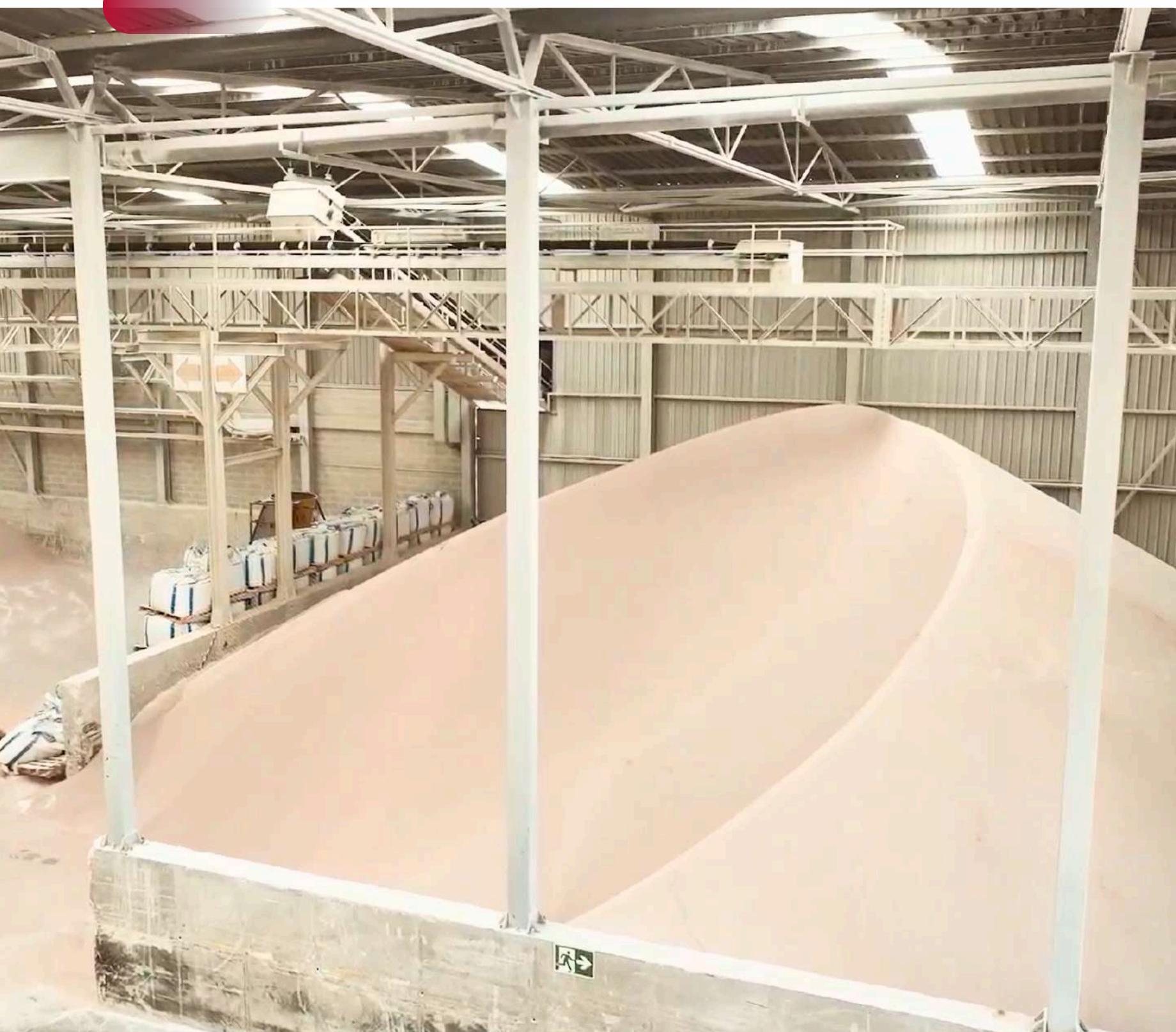
GUZMAN MINERALS

GUZMAN MINERALS es una compañía familiar de tercera generación con **más de 85 años** de historia, especializada en la distribución global de materias primas minerales como zirconio, feldespato o alúmina, destinadas a sectores industriales como la cerámica, el vidrio o los refractarios.

Con una fuerte presencia internacional, la empresa **opera en más de 45 países** y cuenta con **dos plantas de producción**, una en España y otra en Malasia, combinando experiencia industrial con una visión global del negocio.

Su modelo se basa en una cadena de suministro altamente optimizada, un profundo conocimiento técnico del producto y una relación cercana con clientes y proveedores, lo que le permite **garantizar trazabilidad, calidad y servicio** en entornos altamente exigentes.

Con una **facturación** consolidada de **76 millones de euros** en 2025, GUZMAN MINERALS ha apostado por la digitalización como palanca estratégica para seguir creciendo y evolucionando.



Punto de partida

Antes de iniciar el proyecto, GUZMAN MINERALS contaba con un entorno **Microsoft Dynamics NAV 2017** que le permitía gestionar de forma eficiente procesos clave de compras, ventas, logística, operaciones y finanzas.

Gracias a una **apuesta continuada por la digitalización y la optimización de procesos**, la compañía disponía de una base tecnológica sólida, estable y orientada al negocio. Sin embargo, el crecimiento internacional, la incorporación de nuevas capacidades digitales y la necesidad de construir un modelo común para todas las geografías hacían necesario dar un **nuevo paso en su evolución tecnológica**.

Más que resolver una problemática operativa, el **objetivo** era **aprovechar las ventajas que ofrece la nueva generación de soluciones empresariales de Microsoft**.

Adicionalmente, la coexistencia de distintos sistemas entre España y Malasia planteaba una oportunidad estratégica para avanzar hacia una **plataforma global común**, capaz de **estandarizar procesos, facilitar la colaboración internacional y servir de base para el crecimiento futuro** de la compañía.



“Buscábamos un sistema que acompañara nuestra evolución y nos permitiera seguir creciendo con la misma agilidad, control y cercanía al negocio que siempre nos ha caracterizado.”

Pedro Ramos

Director Financiero en GUZMAN MINERALS



Evolución tecnológica

Para dar respuesta a los retos identificados, GUZMAN MINERALS apostó por una **migración a Microsoft Dynamics 365 Business Central SaaS**, con un enfoque estratégico: no se trataba únicamente de actualizar su sistema, sino de **incorporar nuevas capacidades de escalabilidad, integración, inteligencia artificial y estandarización internacional**.

El proyecto se basó en revisar y rediseñar los principales procesos de negocio para alinearlos con las mejores prácticas. Además, se apostó por el estándar de Business Central como palanca para reducir la complejidad y facilitar la evolución del sistema a medio y largo plazo.

Al mismo tiempo, se llevó a cabo un importante ejercicio de limpieza y reorganización de la información, trasladando únicamente los datos relevantes y eliminando dependencias innecesarias. Este enfoque permitió **reducir significativamente el uso de herramientas externas** y **minimizar la intervención manual** en los procesos.

“Con Business Central hemos pasado de un sistema transaccional a un modelo mucho más orientado al negocio y a la toma de decisiones”, explica Luis Sabater, responsable de Sistemas en GUZMAN MINERALS.

Aitana propuso la **migración a Business Central** con el objetivo de incorporar nuevas capacidades de escalabilidad e inteligencia artificial, entre otras.





Beneficios



**Plataforma cloud
preparada para crecer.**



**Información integrada y
decisiones en tiempo real.**



**Escalabilidad, IA y
ecosistema abierto.**



Impacto y futuro



Este proyecto ha marcado un hito en el proceso de digitalización de la compañía, al **mejorar la eficiencia de los procesos y facilitar una colaboración más ágil** entre departamentos, sobre una plataforma integrada y escalable que nos permite seguir creciendo.

La migración a un entorno cloud ha aportado ventajas en términos de **accesibilidad, seguridad, mantenimiento y reducción de la dependencia tecnológica**.

Otro de los aspectos más valorados ha sido la **integración nativa con el ecosistema Microsoft**, así como la capacidad de ampliar funcionalidades mediante soluciones especializadas disponibles en **AppSource**. Asimismo, la **incorporación de inteligencia artificial** a través de Microsoft Copilot abre nuevas oportunidades para mejorar la productividad de los equipos.

Además, Business Central proporciona una base tecnológica común para España y Malasia, alineada con la estrategia de crecimiento internacional de la compañía y preparada para replicarse en futuras implantaciones, próximamente en México.

“Gracias a este proyecto, hemos conseguido algo fundamental: disponer de una plataforma global capaz de crecer al mismo ritmo que nuestro negocio.”

Pedro Ramos, director Financiero en GUZMAN MINERALS



AITANA

Tecnología | Innovación | Compromiso



Aplicaciones
empresariales

Especialista
Administración de pequeñas y
medianas empresas



Seguridad



Trabajo moderno



Infraestructura
Azure



Innovación digital y de
aplicaciones
Azure



Datos e IA
Azure



www.aitana.es



mkt@aitana.es



663 915 106